

トップセールスによる営業支援サービス

社外営業OJT

キッカケのコンサルティング



社外営業OJTとは

社外から営業指導 をするメンターのこと

導入のメリット

- 成果が出ている営業方法を学べる
- 社外の営業ノウハウが手に入る
- 上司ではないので評価を気にしなくてよい



このような方を支援しています



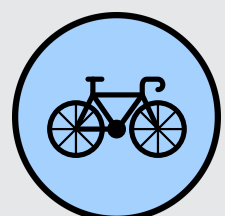
営業スキルを身につけたい

営業未経験の方も大歓迎
営業の基礎からサポートいたします



圧倒的な成果を出したい

日本一の実績、営業本の出版経験
をもつコンサルタントが
手厚くサポートいたします



新たな集客方法の アイデアが見つからない

オンラインを活用した営業手法
心理学を用いた営業トークなど
あなたになかった視点から
サポートいたします



社外の営業ノウハウを 取り入れたい

様々な業種の営業ノウハウを集約
あなたに合った営業手法を
提案いたします





担当者紹介

羽田 宗一郎

Soichiro Hada



キッカケ代表

営業コンサルタント

大手クレジットカード会社で営業日本一達成
金融会社員と経営者の両軸で活動中
著書「トップセールスのSNS営業術」

週1で温泉に通う温泉ソムリエ
1年間の育児休業を取得し育児に奮闘中



オンライン
ロジカルシンキング

LinkedIn SNS

課題
人脈
Canva
ZOOM
趣味

クロージング
Instagram
upcelling
リアル
ビジネスマッチングアプリ
効率
統計
心理学
コミュニケーション
リファーマーケティング
ヒアリング
ラポール
傾聴
雑談
ロールプレイング

カリキュラム



完全オーダーメイド

個々のニーズに沿った
コンサルティングを提供いたします



ヒアリングを通して
客観的視点から課題を明確に



強みを活かし、弱点を補強



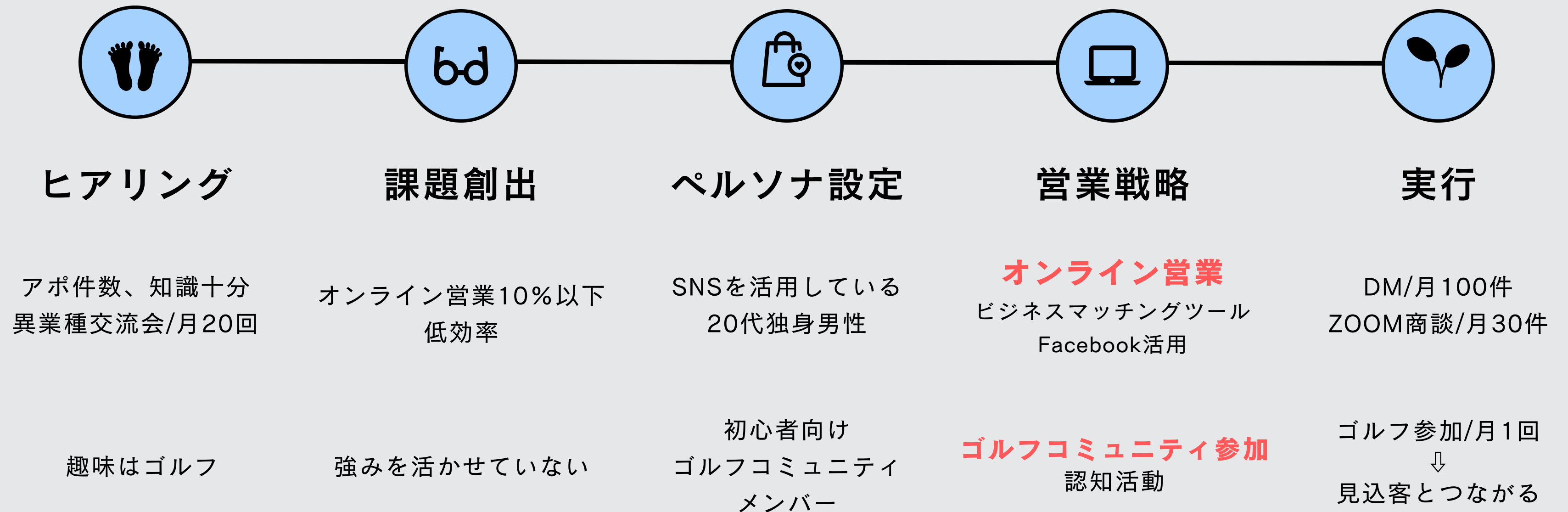
双方向の対話型コンサルティング



複合的な手法の中から
オリジナルの営業教科書をつくります

コンサルティング例

生命保険営業2年目 S 様の場合



プラン紹介

トライアル

スタンダード

プラチナ

5万円

3万円 / 月
12ヶ月

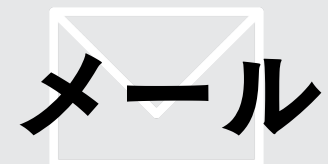
8万円 / 月
12ヶ月



60分

60分 / 12回

90分 / 24回



1日1通まで

1日3通まで

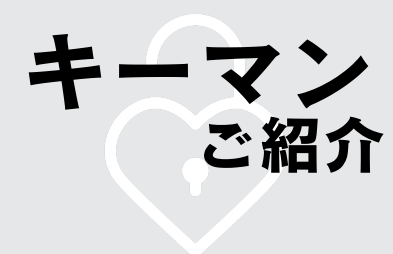
無制限



—

毎月1名

毎月1名



—

—

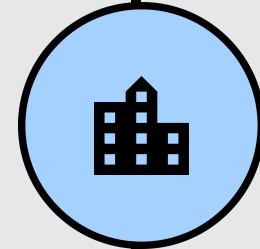
毎月1名



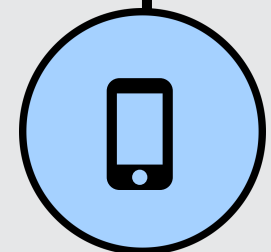
コンサルティング開始までの流れ



- ・ヒアリング
- ・ご説明 ➡ 目標設定 & カリキュラム説明を行います
合計60分程度

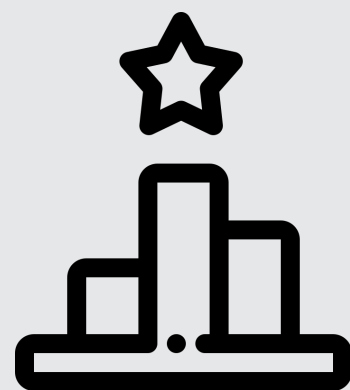


お支払い
料金の入金確認後、
翌月よりコンサルティング開始となります



コンサルティング開始





実績紹介



深田 静香 様
Sizuka Fukada

株式会社FPパートナー
(マネードクター)

生命保険の営業

プラン

プラチナプラン

実績

生命保険営業 未経験

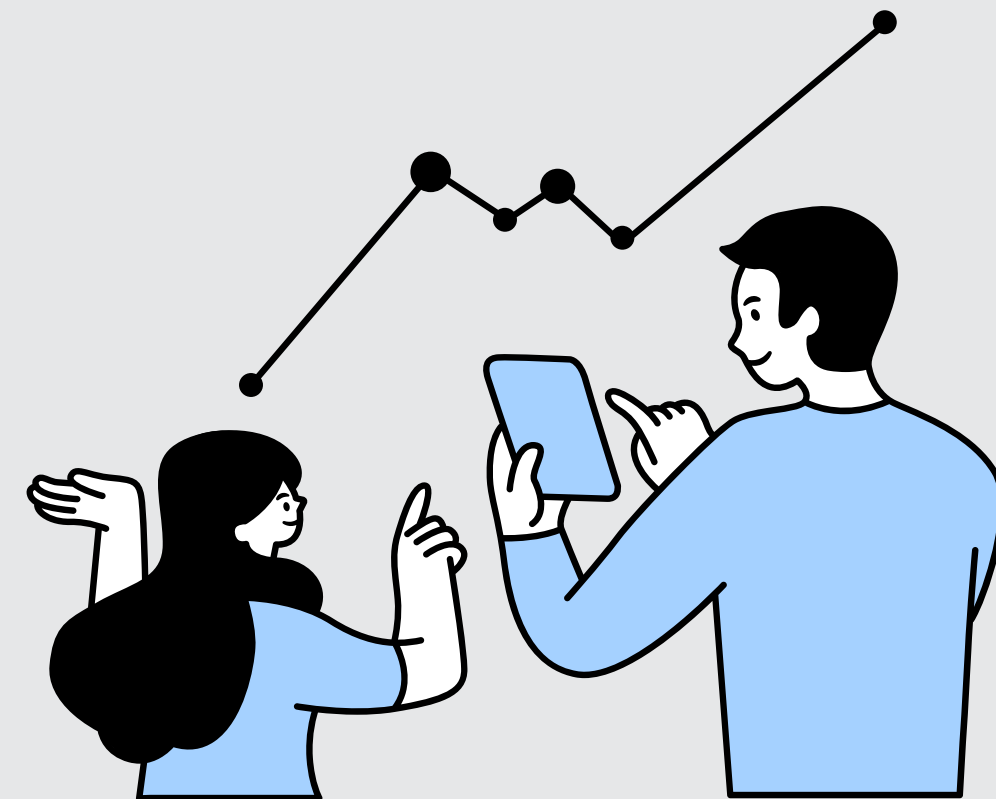


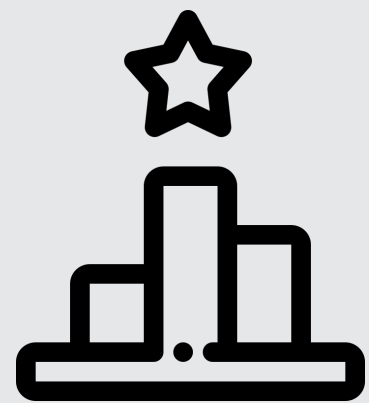
Facebookを用いた営業活動により法人営業強化

2022年 COT認定

※ COTとは

国内保険営業マン全体の **上位4%**
収入 **約3,700万円以上**





実績紹介



山本 翔 様
Sho Yamamoto

キャリアアドバイザー

転職支援

プラン

スタンダードプラン

実績

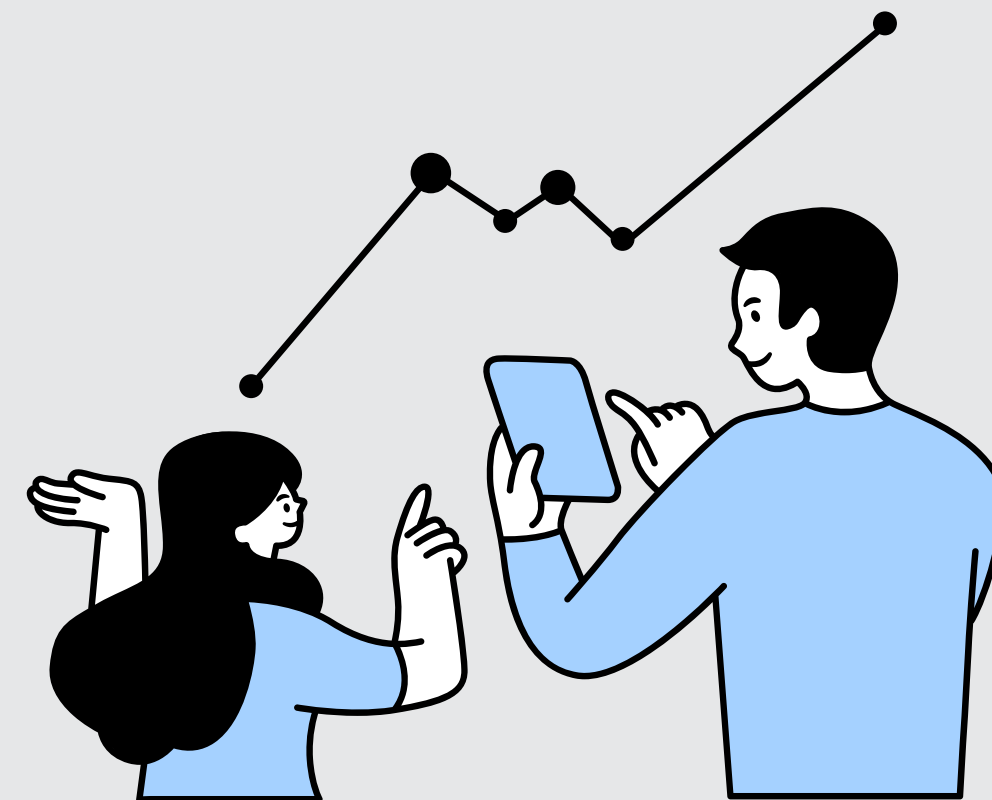
営業 未経験



趣味である日本酒を活かした営業手法に特化

- 👉 Instagramにて日本酒アカウント運営
- 👉 月1回 対面にて日本酒会開催

アポイント数**60%増**
月収**+20万円**達成



お問い合わせは下記まで



〒140-0001
東京都品川区北品川1-9-7 トップルーム品川1015号

キャリアの窓口 キックケ
info@kikkake-carrier.com

